Kennziffer 44102

Du hast schon bewiesen, dass du verkaufen kannst – im Einzelhandel, im Außendienst, am Telefon oder im Shop? Du weißt, wie man Bedarf erkennt, Einwände entkräftet und einen Abschluss macht? Dann bring dein Vertriebstalent jetzt ins Büro – mit planbaren Zeiten, festem Stundenlohn und Provision, die sich wirklich lohnt.

Unser Kunde sucht mehrere kommunikative Vertriebsmitarbeiter (m/w/d), die Kunden nicht nur betreuen, sondern überzeugen wollen.

Verkaufstalent im Büro: Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Kundenbetreuung

Arbeitsort: Köln

Das bekommst du

- Top-Provisionsmodell von Anfang an – deine Leistung zahlt sich direkt aus: 16 – 19 €/Std.
- Planbare Arbeitszeiten statt Ladenöffnungs-Marathon: Mo – Fr, 09:00 – 19:00 Uhr (Zwei-Schichtsystem), 1× pro Monat Samstag
- Homeoffice möglich nach der Probezeit
- Moderner Arbeitsplatz und ein motiviertes, freundliches Team
- Echte Übernahmechancen und Entwicklungsmöglichkeiten im Vertrieb
- Regelmäßige Teamevents und attraktive Mitarbeitervorteile
- Sehr gute ÖPNV-Anbindung

Deine Aufgaben im Vertrieb

- Du betreust Bestandskunden eines bekannten Energie- und Telekommunikationsunternehmens telefonisch
- Du führst aktiv Vertragsverlängerungen durch und sicherst so langfristige Kundenbindung
- Du analysierst den Bedarf deiner Kunden und verkaufst passende Tarife, Upgrades und Zusatzprodukte (Up- und Cross-Selling)
- Du überzeugst auch kritische Kunden mit guten Argumenten und gehst souverän mit Einwänden um
- Du arbeitest zielorientiert und hast deine Abschlussquote im Blick

Das bringst du mit

- Nachweisbare Erfahrung im Vertrieb oder aktiven Verkauf – z. B. im Einzelhandel mit Verkaufszielen, im Telesales, Shop- oder Außendienstvertrieb
- Du hast bereits mit Zielvorgaben oder provisionsbasiert gearbeitet und weißt, wie man Abschlüsse erzielt
- Sicherer Umgang mit Verkaufsgesprächen, Bedarfsanalyse und Einwandbehandlung
- Abschlussstärke, Überzeugungskraft und Spaß am Verkaufen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft für das genannte Schichtsystem

Du willst dein Verkaufstalent dort einsetzen, wo es sich für dich wirklich auszahlt? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo du auch weitere interessante Stellenangebote findest.

Für Vorabinformationen steht dir unsere Beraterin Frau Scharn-Adamczewski unter **0441.350670-28** gerne zur

Kennziffer 44102

Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG
Personalberatung
Annika Scharn-Adamczewski
Cloppenburger Straße 9
26135 Oldenburg
annika.scharn@timecon.de
Telefon: 0441.350670-28
www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle Datenschutzrichtlinie.