timecon

Kennziffer 44069

Unser Kunde ist ein etabliertes und zukunftsorientiertes Unternehmen aus der Energie- und Telekommunikationsbranche. Als moderner Dienstleister legt das Unternehmen großen Wert auf ein wertschätzendes Arbeitsumfeld, Teamgeist und abwechslungsreiche Aufgabenbereiche.

Zur direkten Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir eine/n

Verkaufsberater (m/w/d)

Arbeitsort: Eberswalde

Deine Aufgaben

- Bedarfsgerechte Kundenberatung und Verkauf von ganzheitlichen Lösungen in den Bereichen Energie und Telekommunikation.
- Begeisternde Präsentation der EWE-Produkte und Dienstleistungen bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- Aktive Zusammenarbeit im Team zur Erreichung gemeinsamer Vertriebsziele.
- Planung und Durchführung von Vertriebs- und Marketingaktionen innerhalb und außerhalb des Shops.
- Beobachtung des regionalen Marktes sowie Bereitstellung relevanter Marktinformationen.
- Umsetzung von Vermarktungsmaßnahmen und Verantwortung für die Erreichung der Shop-Ziele.
- Durchführung von Produktpräsentationen bei Kundenveranstaltungen.

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, idealerweise im Einzelhandel.
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, Handel oder Dienstleistungsbereich; Quereinsteiger sind willkommen.
- Ausgeprägtes Verkaufstalent sowie Erfahrung in der Beratung und Vermarktung von Produkten und Dienstleistungen.
- Selbstständige und kundenorientierte Arbeitsweise mit Verhandlungsgeschick und überzeugendem Auftreten.
- Hohe Serviceorientierung sowie ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit.
- Teamfähigkeit, Organisationsstärke, Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen.
- Flexibilität und Einsatzbereitschaft, auch für regelmäßige Samstagsarbeit.
- Führerschein Klasse B.

Was wir bieten

- Chance, wertvolle Berufserfahrungen zu sammeln, neue Kontakte zu knüpfen und langfristige Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Konzerns kennenzulernen.
- Angenehmes Betriebsklima geprägt von Offenheit, Respekt und wertschätzender Kommunikation.
- Zusammenarbeit in einem motivierten Team aus erfahrenen Kollegen und engagierten Talenten.
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten und spannende Aufgaben mit Raum für Eigenverantwortung und persönliche Stärken.
- Vielfältige Möglichkeiten, eigene Fähigkeiten einzubringen und weiterzuentwickeln.
- Gelebte Vielfalt und Chancengleichheit unabhängig von persönlichen Hintergründen.
- Eine offene Unternehmenskultur, ein herzliches MOIN und Freude an der gemeinsamen Arbeit.

Wenn Du dich in diesem Profil wiederfindest, bist Du der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden dich gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Du auch weitere interessante Stellenangebote findest.

Kennziffer 44069

Unsere Beraterin Frau Heitmann steht dir für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-11 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG
Personalberatung
Linda Heitmann
Cloppenburger Straße 9
26135 Oldenburg
linda.heitmann@timecon.de
Telefon: 0441.350670-11
www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle Datenschutzrichtlinie.