

Kennziffer 43328

Im Auftrag unseres Mandanten suchen wir für den Markteintritt einer neu ausgegründeten **IT-Plattform für Infrastrukturprojekte** einen

Sales Representative (m/w/d)

Vollzeit - Direktvermittlung

Arbeitsort: Oldenburg (Oldb)

Deine Aufgaben

Die Plattform unterstützt die Planung, den Bau sowie die Dokumentation von Glasfaserinfrastruktur und wird perspektivisch auch für Strom- und Fernwärmesetze eingesetzt. Ziel ist es, allen Projektbeteiligten über den gesamten Lebenszyklus hinweg transparente, konsistente und belastbare Daten bereitzustellen.

- Verantwortung für den Markteintritt sowie den Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Aktive Neukundenakquise (Kaltakquise) im Umfeld von Tiefbauunternehmen, Generalunternehmern, Stadtwerken und kommunalen Versorgern
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenkontakte
- Beratung, Präsentation und Demonstration der IT-Plattform – remote sowie vor Ort
- Führung von Verkaufs- und Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- Analyse von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen
- Entwicklung und Umsetzung zielgerichteter Vertriebsstrategien
- Erreichung definierter Vertriebsziele inklusive Forecasts und regelmäßigen Reporting

Dein Profil

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Infrastrukturumfeld, idealerweise im Tiefbau-, Glasfaser- oder Stadtwerke-Markt
- Fundiertes Verständnis für Bauprozesse, Projektbeteiligte und Entscheidungsstrukturen
- Erfahrung im lösungs- und beratungsorientierten Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Ausgeprägte IT- und Software-Affinität (zwingend erforderlich)
- Sicheres Auftreten, Verhandlungssicherheit und Abschlussstärke
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der DACH-Region
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Das bietet unser Mandant

- Attraktives **Fixgehalt** kombiniert mit **leistungsbezogenen Prämien**
- Kurze Entscheidungswege und direkter Austausch mit der Geschäftsführung
- Mitarbeit an einer **zukunftsrelevanten Plattform für kritische Infrastruktur**
- Spannende Projektaufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum

Wenn Du dich in diesem Profil wiederfindest, bist Du der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden dich gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Du auch weitere interessante Stellenangebote findest.

Unsere Beraterin Frau Heitmann steht dir für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-11 gerne zur





Kennziffer 43328

Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung

Linda Heitmann

Cloppenburger Straße 9

26135 Oldenburg

linda.heitmann@timecon.de

Telefon: 0441.350670-11

www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

