

Kennziffer 42678

Die timecon GmbH & Co. KG ist eine inhabergeführte Personalberatung und unterstützt renommierte Kunden im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung und Vermittlung bei der Beschaffung von qualifizierten Fach- und Führungskräften.

Im Auftrag unseres renommierten Kunden, ein international agierendes Unternehmen aus dem Maschinenbau, suchen wir einen engagierten

Sales Manager (m/w/d) international

Arbeitsort: Oldenburg (Oldb)

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Ansprechpartnerfunktion für internationale Kunden in kaufmännischen und technischen Anliegen
- Ihnen obliegt die Verantwortung für die Entwicklung, die Betreuung und den Ausbau von Kundenbeziehungen innerhalb Ihres definierten internationalen Vertriebsgebiets
- Die Identifikation von Kundenbedarfen, die Ableitung technischer und wirtschaftlicher Anforderungen sowie die Erstellung individueller Angebote gehören ebenfalls zu Ihrem Aufgabenbereich
- Zudem liegt die Durchführung von Angebotspräsentationen, Angebotsbesprechungen und Verhandlungen mit Kunden, sowohl vor Ort als auch in digitalen Formaten, in Ihrer Hand
- Außerdem nehmen Sie an internationalen Fachmessen und Konferenzen zur Marktbeobachtung, Kundenbindung und Neukundengewinnung teil

Ihr Profil

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation können Sie vorweisen
- Berufserfahrung im genannten Bereich bringen Sie mit
- Fundierte Sprachkenntnisse in der deutschen und englischen Sprache
- Sehr gute Kenntnisse in den gängigen Microsoft Office Programmen
- Ihre kommunikative und selbstbewusste Art gehört zu Ihren Stärken
- Eine strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise, verbunden mit einer hohen Reisebereitschaft zu Auslandsreisen (60 Tage p.a.), rundet Ihr Profil ab

Unser Kunde bietet

- Technologische Vielfalt durch spannende und innovative Maschinenlösungen für unterschiedlichste Anwendungsbereiche
- Abwechslungsreicher Kundenkontakt durch die Betreuung eines breit gefächerten, branchenübergreifenden Kundenstamms
- Umfassende Einarbeitungsphase mit intensiver kaufmännischer und technischer Schulung für einen erfolgreichen Start
- Leistungsgerechte Vergütung auf Basis eines attraktiven Tarifvertrags – inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit langfristiger Perspektive und 30 Tagen Urlaub
- Familiäres Betriebsklima mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen und einem offenen Miteinander
- Zugang zu Gesundheits- und Fitnessangeboten durch eine Hansefit-Mitgliedschaft
- Zukunftssicherung durch eine betriebliche Altersvorsorge (BAV) und weitere Zusatzleistungen

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, sind Sie der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden Sie gerne näher kennen lernen.



Kennziffer 42678

Wir freuen uns auf ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Sie auch weitere interessante Stellenangebote finden.

Unsere Beraterin Frau Heitmann steht Ihnen für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-11 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung

Linda Heitmann

Cloppenburger Straße 9

26135 Oldenburg

linda.heitmann@timecon.de

Telefon: 0441.350670-11

www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

