

Kennziffer 43799

Wir sind Karrierebegleiter aus Leidenschaft. Als moderne Personalberatung bringen wir Menschen und Unternehmen zusammen – und schaffen dabei echte Mehrwerte, statt nur Vakanzen zu besetzen. Was uns antreibt? Die Freude daran, Talente zu entdecken, Karrieren zu gestalten und gemeinsam mit unseren Kunden partnerschaftlich zu wachsen.

Du willst nicht einfach einen Job, sondern eine echte Karriere in der hochwertigen Personalvermittlung? Du denkst unternehmerisch, hast ein Gespür für Menschen und Lust, mit deinem vertrieblichen Erfolg früh Verantwortung zu übernehmen und persönlich zu wachsen?

Dann suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Sales Consultant (m/w/d) in der Personalberatung

in Vollzeit

Arbeitsort: Oldenburg (Oldb)

Deine Aufgaben

- Eigenverantwortlicher Auf- und Ausbau deines Kundenstamms – von der Neukundengewinnung bis zur langfristigen Betreuung
- Aktive Vertriebs- und Akquisetätigkeit inklusive Angebots- und Konditionsgesprächen mit Entscheidern
- Eigenverantwortliche Steuerung des gesamten Recruiting- und Placement-Prozesses – von der Bedarfsanalyse bis zur erfolgreichen Besetzung
- Active Sourcing und gezielte Direktansprache von Fach- und Führungskräften über moderne Recruiting-Kanäle
- Führen von Interviews sowie Auswahl und Präsentation passgenauer Kandidatinnen und Kandidaten
- Aufbau eines eigenen Netzwerks inklusive Präsenz auf Messen und Business-Events
- Mitgestaltung und Weiterentwicklung unserer Recruiting- und Vertriebsstrategien

Dein Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare kaufmännische Qualifikation
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität, Kommunikationsstärke und echte Freude am Umgang mit Menschen
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und der Wunsch, Verantwortung zu übernehmen und Karriere zu machen
- Erste praktische Erfahrungen im Vertrieb, Recruiting oder in der Beratung wünschenswert
- Sicheres, verbindliches Auftreten sowie sehr gute Deutschkenntnisse; gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Auch engagierte Berufseinsteiger:innen und Absolvent:innen ausdrücklich willkommen

Wir bieten

- Intensive Einarbeitung und ein strukturiertes Entwicklungsprogramm mit klaren Karriereperspektiven
- Attraktives Vergütungsmodell mit leistungsorientierten Komponenten – dein vertrieblicher Erfolg zahlt sich direkt aus
- Modernes Arbeitsumfeld, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einem inhabergeführten Unternehmen
- Flexibles Arbeitszeitmodell mit Homeoffice-Option, familiär geprägter Atmosphäre und regelmäßigen Teamevents
- Großer Gestaltungsspielraum, um eigene Ideen einzubringen und früh sichtbar Verantwortung zu übernehmen

Wenn Du dich in diesem Profil wiederfindest, bist Du der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden dich gerne näher kennen lernen.

Kennziffer 43799

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Du auch weitere interessante Stellenangebote findest.

Unser Berater Herr Meyer steht dir für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-23 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung

Jonas Meyer

Cloppenburger Straße 9

26135 Oldenburg

jonas.meyer@timecon.de

Telefon: 0441.350670-23

www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

