timecon

Kennziffer 44081

Unser Mandant ist ein international aufgestelltes Industrieunternehmen aus der Chemiebranche und entwickelt hochwertige, innovative Lösungen für industrielle Anwendungen in unterschiedlichen Zukunftsbranchen.
Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Projektmanager (m/w/d) Technischer Vertrieb

39 Stunden/Woche - Direktvermittlung

Arbeitsort: Hamburg

Ihre Aufgaben

- Koordination und Steuerung internationaler Projekte an der Schnittstelle zwischen Forschung & Entwicklung, Anwendungstechnik und Vertrieb
- Erstellung von Business Cases sowie Ausarbeitung überzeugender Nutzen- und Vorteilsargumentationen zur Kundengewinnung
- Konzeption, Präsentation und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Planung, Steuerung und Kontrolle zentraler Vertriebsaktivitäten in eigener Verantwortung
- Organisation und Durchführung von Kunden- und Interessententerminen
- Übernahme des Projektmanagements inklusive Status-Reporting zu Projekten und Vorgängen unter Einsatz moderner CRM-Systeme
- Bei Bedarf gelegentliche nationale und internationale Reisetätigkeit

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium mit technischem und/oder kaufmännischem Schwerpunkt (z. B. Wirtschaftsingenieurwesen)
- Mehrjährige relevante Berufserfahrung, idealerweise im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte im industriellen Umfeld
- Fundierte Kenntnisse im Projektmanagement sowie Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen
- Ausgeprägte technische Affinität, Organisationsstärke und eine ziel- sowie kundenorientierte Arbeitsweise
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres und professionelles Auftreten gegenüber internen und externen Ansprechpartnern
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen

Unser Kunde bietet

- **Umfassende Einarbeitung** sowie ein vielseitiges internes Schulungs- und Weiterbildungsangebot
- **Gestaltungsspielräume** in internationalen und interdisziplinären Teams
- **30 Tage Urlaub**
- Attraktive Zusatzleistungen wie **Urlaubsgeld**, **vermögenswirksame Leistungen** und weitere finanzielle Benefits
- **Corporate Benefits** und Mitarbeiterrabatte
- Moderne Betriebskantine mit bezuschussten Mahlzeiten
- Vielfältige Angebote rund um **Gesundheit und Fitness**
- Gute Erreichbarkeit mit dem ÖPNV, **StadtRad-Station** sowie **Mitarbeiterparkplätze**
- Vergünstigte Mitgliedschaft in einem renommierten Hamburger Fitnessstudio

Kennziffer 44081

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, sind Sie der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden Sie gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Sie auch weitere interessante Stellenangebote finden.

Unsere Beraterin Frau Heitmann steht Ihnen für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-11 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG
Personalberatung
Linda Heitmann
Cloppenburger Straße 9
26135 Oldenburg
linda.heitmann@timecon.de
Telefon: 0441.350670-11
www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle Datenschutzrichtlinie.