

Kennziffer 43305

Unser Mandant ist ein international aufgestelltes Industrieunternehmen aus der Chemiebranche und entwickelt hochwertige, innovative Lösungen für industrielle Anwendungen in unterschiedlichen Zukunftsbranchen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Projektmanager (m/w/d) Technischer Vertrieb

39 Stunden/Woche - Direktvermittlung

Arbeitsort: Hamburg

Ihre Aufgaben

- Koordination und Steuerung internationaler Projekte an der Schnittstelle zwischen Forschung & Entwicklung, Anwendungstechnik und Vertrieb
- Erstellung von Business Cases sowie Ausarbeitung überzeugender Nutzen- und Vorteilsargumentationen zur Kundengewinnung
- Konzeption, Präsentation und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Planung, Steuerung und Kontrolle zentraler Vertriebsaktivitäten in eigener Verantwortung
- Organisation und Durchführung von Kunden- und Interessententerminen
- Übernahme des Projektmanagements inklusive Status-Reporting zu Projekten und Vorgängen unter Einsatz moderner CRM-Systeme
- Bei Bedarf gelegentliche nationale und internationale Reisetätigkeit

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium mit technischem und/oder kaufmännischem Schwerpunkt (z. B. Wirtschaftsingenieurwesen)
- Mehrjährige relevante Berufserfahrung, idealerweise im Vertrieb erklärbungsbedürftiger Produkte im industriellen Umfeld
- Fundierte Kenntnisse im Projektmanagement sowie Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen
- Ausgeprägte technische Affinität, Organisationsstärke und eine ziel- sowie kundenorientierte Arbeitsweise
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres und professionelles Auftreten gegenüber internen und externen Ansprechpartnern
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen

Das bietet Ihnen unser Mandant

- **Umfassende Einarbeitung** sowie ein vielseitiges internes Schulungs- und Weiterbildungsangebot
- **Gestaltungsspielräume** in internationalen und interdisziplinären Teams
- **30 Tage Urlaub**
- Attraktive Zusatzleistungen wie **Urlaubsgeld, vermögenswirksame Leistungen** und weitere finanzielle Benefits
- **Corporate Benefits** und Mitarbeiterrabatte
- Moderne Betriebskantine mit bezuschussten Mahlzeiten
- Vielfältige Angebote rund um **Gesundheit und Fitness**
- Gute Erreichbarkeit mit dem ÖPNV, **StadtRad-Station** sowie **Mitarbeiterparkplätze**
- Vergünstigte Mitgliedschaft in einem renommierten Hamburger Fitnessstudio





Kennziffer 43305

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, sind Sie der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden Sie gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Unsere Beraterin Frau Heitmann steht Ihnen für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-11 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung

Linda Heitmann

Cloppenburger Straße 9

26135 Oldenburg

linda.heitmann@timecon.de

Telefon: 0441.350670-11

www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

