

Kennziffer 42872

Im Auftrag unseres Kundenunternehmens, eine namenhafte Agentur aus Oldenburg mit einem internationalen Kundenstamm, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen der Vermittlung einen engagierten

Key Account Manager (m/w/d)

Arbeitsort: Oldenburg (Oldb)

Deine Aufgaben

- Du bist die Schlüsselfigur in Kundenbeziehungen und stellst sicher, dass sich Kund:innen bei jederzeit gut aufgehoben und verstanden fühlen.
- Du bist ein verlässlicher Ansprechpartner, berätst fachlich fundiert und bringst mit strategischem Weitblick immer wieder neue Impulse ein.
- Du übernimmst die volle Projektverantwortung und steuerst die Kreativteams zielgerichtet und behältst dabei stets das Budget im Blick.
- Mit deiner herzlichen, sympathisch-lockeren Art und deinem verbindlichen Auftreten pflegst du langfristigen Kundenbeziehungen und präsentierst wirkungsvolle Ideen für nachhaltiges Wachstum.
- Darüber hinaus führst du ein Beraterteam und entwickelst es kontinuierlich weiter.

Dein Profil

- Du hast ein Studium im Bereich Marketing, Kommunikationsdesign oder BWL erfolgreich abgeschlossen und bereits erste Erfahrung im Account Management gesammelt.
- Idealerweise verfügst Du über Erfahrung in der Führung und Weiterentwicklung eines Teams sowie im Umgang mit größeren Etats und komplexen Projektstrukturen.
- Du bist eine ausgeprägte Beraterpersönlichkeit – verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, stilsicher und souverän.
- Mit betriebswirtschaftlichen Kennzahlen gehst du sicher und routiniert um.
- Du weißt, wie du KI-gestützte Sentiment-Analysen und moderne Prozess-Tools einsetzt, um Projekte noch schneller und präziser zu steuern.
- Du bist ein absoluter Teamplayer mit optimistischer Grundeinstellung und bist überzeugt, dass jeder Erfolg mit einem Lächeln beginnt.

Unser Kunde bietet

- Strategisch anspruchsvolle Projekte für bekannte Marken
- Großer Gestaltungsspielraum, viel Eigenverantwortung mit Budget-, Projekt- und Personalverantwortung
- Ein inspirierendes Arbeitsumfeld mit engagierten Strategen und Kreativen
- Moderne Arbeitskultur mit flexiblen Arbeitszeiten und der Möglichkeit zum hybriden Arbeiten
- Attraktive Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten in einer erfolgreichen Agentur
- Viele betriebliche Benefits

Wenn Du dich in diesem Profil wiederfindest, bist Du der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden dich gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Du auch weitere interessante Stellenangebote findest.

Unsere Beraterin Frau Erhardt steht dir für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-18 gerne zur Verfügung.



Kennziffer 42872

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung
Marina Erhardt
Cloppenburger Straße 9
26135 Oldenburg
marina.erhardt@timecon.de
Telefon: 0441.350670-18
www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

