

Kennziffer 39434

Wir unterstützen seit mehr als 20 Jahren Unternehmen bei der Besetzung beliebiger kaufmännischer Vakanzen, hauptsächlich in Direktvermittlung und mit langfristiger Ausrichtung.

Sie interessieren sich für Technik und bringen Berufserfahrung aus der Industrie mit? Sie möchten sich in einem vertriebsnahen Umfeld intensiv um die Betreuung der Key Accounts kümmern?

Dann bewerben Sie sich bei uns!

Wir suchen für unseren Kunden, ein weltweit agierendes Chemieunternehmen, zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen der direkten Personalvermittlung einen engagierten

Key Account Manager (w/m/d)

Arbeitsort: Hamburg

Ihre Aufgaben

- Selbständige Betreuung der Key-Accounts der verantwortlichen Kunden- und Marktbereiche
- Erarbeitung von Konzepten für die Kunden- und Marketingentwicklung durch Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Umsetzung dieser Konzepte in Zusammenarbeit mit dem Team und der Verkaufsleitung
- Akquisition von Neukunden und Umsetzung der Projekte in Zusammenarbeit mit den internen Fachabteilungen
- Verhandlungen von Rahmenverträgen und Konditionen
- Evaluierung und Nachverfolgung der Zielerreichung
- Beratung bei der Produktentwicklung als Schnittstelle zwischen dem Kunden, dem Außendienst und den intern beteiligten Abteilungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes kaufmännisches Studium oder alternativ ein technisches Studium mit wirtschaftlichen Anteilen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Sehr gute Englischkenntnisse und idealerweise eine weitere Fremdsprache
- Ein hohes technisches Verständnis
- Internationale Reisebereitschaft (max. 50%)
- Hohes Maß an Eigenverantwortung, kommunikationsstärke sowie eine starke Vertriebsaffinität

Unser Kunde bietet

- Eine dynamische Arbeitsatmosphäre in einem internationalen Umfeld
- Ein motiviertes Team mit flacher Hierarchie, klarer Kommunikation und Offenheit für Ihre Ideen und Anregungen
- Vielfältige Möglichkeiten für die persönliche Weiterentwicklung
- Ein umfangreiches Paket an Sozialleistungen (u.a. Kantine und vergünstigte Fitnessclub-Mitgliedschaft)

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, sind Sie der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden Sie gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen - idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Sie auch weitere interessante Stellenangebote finden.

Unsere Beraterin Frau Kanitz steht Ihnen für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0421.20692-21 gerne zur



Kennziffer 39434

Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung

Anna-Lena Kanitz

Contrescarpe 8 c

28203 Bremen

anna-lena.kanitz@timecon.de

Telefon: 0421.20692-21

www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

