

Kennziffer 39401

Seit 20 Jahren vermitteln und überlassen wir als Personalberatung langfristig Fach- und Führungskräfte an unsere attraktiven Kundenunternehmen.

Für unseren Kunden, ein international tätiges Chemieunternehmen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager (m/w/d)

Arbeitsort: Hamburg

Ihre Aufgaben

- Sie erledigen verschiedene abwechslungsreiche Tätigkeiten im Innen- und Außendienst
- Sie übernehmen die Betreuung der Bestandskunden sowie die Gewinnung von Neukunden
- Ihnen obliegt die Beratung und der Verkauf der gesamten Produktplatte
- Sie erstellen Auswertungen über die Vertriebsaktivitäten
- Sie führen Kundenbesuche durch

Ihr Profil

- Sie haben ein kaufmännisches oder technisches Studium erfolgreich abgeschlossen oder verfügen über eine gleichwertige Qualifikation
- Sie konnten bereits Erfahrung im Key Account Management sammeln
- Sie besitzen sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Sie bezeichnen sich selbst als engagiertes Kommunikationstalent und runden Ihr Profil durch Ihre empathische und offene Persönlichkeit ab

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, sind Sie der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden Sie gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen - idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Sie auch weitere interessante Stellenangebote finden.

Unsere Beraterin Frau Jermutus steht Ihnen für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0421.20692-15 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung

Jasmine Jermutus

Contrescarpe 8 c

28203 Bremen

jasmine.jermutus@timecon.de

Telefon: 0421.20692-15

www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

