

Kennziffer 43602

Du denkst strategisch, hast ein gutes Gespür für Marktpotenziale und möchtest die Entwicklung eines innovativen Unternehmens im Bereich digitaler Infrastruktur aktiv mitgestalten? Dann haben wir genau die richtige Position für dich! Für ein innovatives Unternehmen im Bereich Glasfaser und digitale Infrastruktur suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Business Development Manager (m/w/d) - SaaS / digitale Infrastrukturplattform

Vollzeit | Direktvermittlung

Arbeitsort: Oldenburg (Oldb), Bremen

Deine Aufgaben

- Du wirkst an der strategischen Planung sowie der operativen Umsetzung der Ausgründung einer bereits erprobten, marktfähigen Software mit
- Du analysierst und bewertest Markt-, Kunden- und Anwendungspotenziale im Bereich Glasfaser, Energie und Infrastruktur
- Du entwickelst und bewertest Geschäftsmodelle, Erlösstrukturen und strategische Partnerschaften
- Du erstellst Business Cases, Wirtschaftlichkeitsanalysen und fundierte Entscheidungsgrundlagen
- Du unterstützt beim Aufbau von Go-to-Market-Strategien und der Priorisierung relevanter Zielkundensegmente
- Du begleitest Pilotprojekte, Kooperationen und strategische Initiativen und arbeitest eng mit Vertrieb, Management und Produktentwicklung zusammen
- Du bereitest Präsentationen und Reports für die Geschäftsführung sowie relevante Stakeholder auf

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium in Wirtschaft, Informatik, Ingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Erfahrung im Business Development, Corporate Development, Consulting oder in strategischen Projekten, idealerweise im Infrastruktur- und/oder IT-Umfeld
- Sehr gutes Verständnis wirtschaftlicher Zusammenhänge, von Geschäftsmodellen und komplexen Projekten
- Analytische, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Souveränes Auftreten und ausgeprägte Kommunikationsstärke gegenüber internen und externen Stakeholdern
- Ausgeprägtes Prozessverständnis, IT-Affinität und hohe Leistungsbereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Kunde bietet

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktiven Konditionen
- Flexible Arbeitszeiten im hybriden Arbeitsmodell
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Betriebliche Altersvorsorge mit 30 % Zuschuss
- Herzliches Miteinander in einem motivierten Team mit offener Kommunikation auf Augenhöhe
- Spannende Teamevents und gemeinsame Aktivitäten
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung durch gezielte Weiterbildung

Wenn Du dich in diesem Profil wiederfindest, bist Du der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden dich gerne näher



Kennziffer 43602

kennen lernen.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Du auch weitere interessante Stellenangebote findest.

Unsere Beraterin Frau Heitmann steht dir für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-11 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG

Personalberatung

Linda Heitmann

Cloppenburger Straße 9

26135 Oldenburg

linda.heitmann@timecon.de

Telefon: 0441.350670-11

www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle [Datenschutzrichtlinie](#).

