Kennziffer 44120

Neues Jahr, neuer Job, neues Kapitel.

Ab Januar durchstarten als Mitarbeiter (m/w/d) im Kundenservice

Arbeitsort: Köln

Du spürst schon länger, dass es Zeit für etwas Neues ist? Dann ist jetzt der perfekte Moment. Wir suchen ab Januar Kundenberater (m/w/d), die gern telefonieren, freundlich bleiben, wenn es mal turbulent wird, und Lust haben, gemeinsam mit uns ins neue Jahr zu starten.

Arbeitsort: Köln

Arbeitszeiten:

- Mo–Fr: 09:00–19:00 Uhr (Schichtsystem)
- 1×/Monat Samstag
- **Gehalt:** 16-21 €/Std. inkl. attraktiver Provision

Darauf kannst du dich bei uns freuen:

- **Wohlfühl-Arbeitsplatz:** Moderne Ausstattung und ein Team, in dem man sich gegenseitig hilft und auch mal zusammen lacht
- **Teamgeist:** Regelmäßige Teamevents und attraktive Mitarbeitervorteile.
- **Bequem ankommen:** Sehr gute Anbindung an Bus und Bahn, so kommst du ohne Stress zur Arbeit
- **Homeoffice:** Nach der Probezeit kannst du nach Absprache auch von zu Hause aus arbeiten
- **Echter Feierabend:** Planbare Arbeitszeiten, damit du dein Leben nach der Arbeit verlässlich planen kannst
- **Mehr verdienen:** Mit der attraktiven Provisionsregelung lohnt sich dein Einsatz ab dem ersten Tag
- **Zukunft mit Perspektive:** Gute Chancen auf Übernahme und Möglichkeiten, dich weiterzuentwickeln. Hier bleibst du nicht stehen

Das bringst du mit:

- **Neujahrsvorsätze:** Du möchtest ab dem neuen Jahr mit neuen Aufgaben starten und etwas bewirken
- **Vertriebstalent:** Du hast Talent und fundierte Vorerfahrung im Vertrieb und arbeitest gerne mit Menschen
- **Zuhören und überzeugen:** Du verstehst schnell, worum es deinem Gegenüber geht, erklärst Dinge verständlich und findest die richtigen Argumente
- **Servicegedanke:** Es liegt dir, freundlich, offen und kommunikativ zu sein
- **Flexibilität:** Du kannst im Schichtsystem arbeiten und bist bereit, auch ab und zu am Wochenende zu arbeiten
- **Neue Arbeitswelt:** Du hast Lust auf einen Bürojob mit festen Abläufen
- **Menschenkenntnis:** Ob im Verkauf, im Einzelhandel oder in der Gastronomie, du weißt, wie man mit Menschen umgeht. Auch wenn mal jemand schlechte Laune hat
- **Persönliche Stärken:** Du bist offen, kommunikativ, vertriebsorientiert und bringst Eigeninitiative, Motivation und Ehrgeiz mit

Das sind deine Aufgaben:

- **Überzeugungskraft:** Du bist mit Herz und Überzeugung im Vertrieb unterwegs. Du gehst aktiv auf Kundinnen und

Kennziffer 44120

Kunden zu, erkennst schnell, was sie brauchen, und bietet ihnen Lösungen an, die wirklich passen

- **Erste Ansprechperson:** Du bist die freundliche Stimme am Telefon für die Vertragskunden eines bekannten Energie- und Telekommunikationsunternehmens
- **Kunden halten:** Du führst Vertragsverlängerungen durch und überzeugst mit Lösungen, die wirklich passen
- **Beraten:** Du hilfst bei der Wahl des passenden Tarifs und beantwortest alle Fragen rund um Strom, Gas, Internet und Mobilfunk
- **Optimieren:** Du schaust genau hin und findest gemeinsam mit den Kundinnen und Kunden heraus, wie sie mehr aus ihrem Vertrag herausholen
- **Erfahrung einsetzen:** Was du bereits an Erfahrung in dem Bereich gelernt hast, kannst du hier jeden Tag einbringen und weiter ausbauen

Wenn Du dich in diesem Profil wiederfindest, bist Du der ideale Kandidat (m/w/d) für uns und wir würden dich gerne näher kennen lernen.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – idealerweise über das Kontaktformular auf unserer Homepage, wo Du auch weitere interessante Stellenangebote findest.

Unsere Beraterin Frau Kleen steht dir für Vorabinformationen unter der Telefonnummer 0441.350670-17 gerne zur Verfügung.

timecon GmbH & Co. KG
Personalberatung
Sarah Kleen
Cloppenburger Straße 9
26135 Oldenburg
sarah.kleen@timecon.de
Telefon: 0441.350670-17
www.timecon.de

Hier finden Sie unsere aktuelle Datenschutzrichtlinie.